

無料
セミナー

今だからこそセミナー

あなたの会社にピッタリの営業力強化を考えませんか?
主催：株式会社 ジェムコ 日本経営
「目からうろこ」の営業部門活性化術(事例多数)
“お取り潰し勧告”を受けていた支店(ゼネコン)が引き合い件数を倍増

2月25日(金) 15:30~17:30
(15:00 受付開始)
場所：愛知県産業労働センター・ウインクあいち(旧中小企業センター跡地)
13階 特別会議室C 1309室

定員になり次第締切

聴講無料

ぜひ、ご参加ください
事前の申込が必要です

これだ!!!

成果が目に見える営業部門の強化
あなたの会社にピッタリの
営業力強化を考えませんか?

講師

コンサルティング事業部
コンサルティング・マネージャー
塚越 祐之



これは、単純な提案力強化やプレゼン強化のご案内ではありません。営業特性・事業特性にあった営業マネジメントの方法がわかります。提案に尻込みしていた営業マンが、生き生きと顧客訪問をしています。「どうやってやるの?」と思われた方は、ぜひこのセミナーに参加してください。あなたの会社が変わります。

あなたの会社にピッタリの営業力強化を考えませんか? セミナー概要

www.jemco.jp/imakoso

【講師】 コンサルティング事業部

コンサルティング・マネージャー 塚越 祐之

経済産業大臣認定 中小企業診断士
社団法人全日本能率連盟認定 マスター・マネジメント・コンサルタント
ICMCI認定 国際公認経営コンサルタント



職務経歴

大学卒業後、大手電機メーカーに勤務。事業戦略・新規事業開発・マーケティング・開発営業を担当。1996年にJEMCO入社。経営コンサルタントとして活動。2001年より部長、2009年よりコンサルティングマネージャーを勤める。

専門分野

大手企業を中心に経営戦略・マーケティング・営業力強化などを支援。一方、金融機関からの依頼で中小企業の再建を支援し、多くのクライアントの債権区分をランクアップした実績を持つ。

【セミナーの対象】

経営幹部・営業部門の幹部・営業部門担当者・経営企画担当者

【セミナーの背景】

現在、本屋さんに行きますと営業力強化の本がたくさんあります。その多くは「提案力」に関するもので占められています。一方、個々の企業の営業特性はさまざまです。一様に提案力を求めてもフィットする会社とそうでない会社が存在します。大切なのはその会社の営業特性に合わせた施策を打つことであると最近強く感じています。

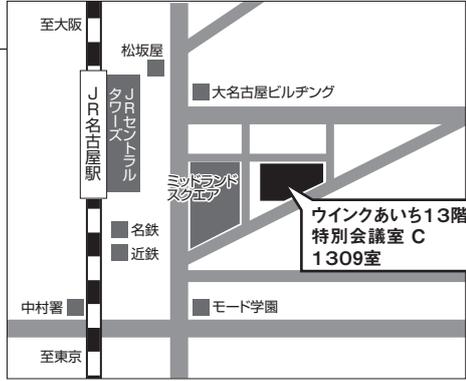
【セミナーの目的】

「提案力」は営業にとって確かに重要なことです。それを強化して成果を上げているところはたくさんあります。私もそのような支援事例が多くあります。一方、「御用聞き営業」はあまり良く言われていません。「ダメ営業の代名詞」のように言われることもあります。でも良く考えて下さい。提案力を高めるためにはお客様のニーズをきちんと理解する必要があります。これって御用聞きの大切な要素です。お客様のニーズに合わない提案をしても意味がありません。私は「提案力≒顧客理解力」と思っています。もちろん、アピール力やプレゼン能力も大切ですが、顧客理解力の方が大切だと思っています。顧客の事情をあまり考えず、「押し付けの提案営業」を求められて尻込みしている営業マンをたくさん見えています。視点を変えて、営業を元気にしましょう。

【カリキュラム】

1. 営業特性の見分け方
2. 営業特性ごとに大切な営業マネジメント
3. 営業の活性化手法
4. 営業部門の活性化事例

会場



愛知県産業労働センター・ウインクあいち (旧中小企業センター跡地)
愛知県名古屋市中村区名駅4丁目4-38 Tel : 052-571-6131

アクセス

(JR・地下鉄・名鉄・近鉄) 名古屋駅より徒歩約2分 名古屋高速都心環状線「錦橋」出口より約6分
駐車場…取上台数123台

今だからこそセミナー 申込書

FAX : 03-5565-4185

FAXにて、下記内容を記載いただき、申込をお願いします。

聴講者数に定員がございます。お申込順、定員になり次第締め切らせていただきます。お早めにお申し込み下さい。

あなたの会社にピッタリの営業力強化を考えませんか?

2月25日(金)
15:30~17:30

今だからこそセミナー 運営事務局宛

申込日 年 月 日

申込窓口	企業・団体名(ふりがな)		業種
	住所 〒		
	部署 / 役職	氏名	
	電話	FAX	E-mail
受講者	部署 / 役職	氏名	
	電話	FAX	E-mail
	部署 / 役職	氏名	
	電話	FAX	E-mail

今回のセミナー概要を参照いただき、特に聴講したい内容があればご記入ください。

セミナー終了後、個別相談を希望しますか? を入れて下さい。 希望する 希望しない

<個人情報の取り扱いについて>

ご記入いただいた個人情報については、(株)ジェムコ日本経営が責任を持って管理し、第三者へ開示することはありません。あらかじめ同意いただいた方に対して、申込いただいたサービスの提供のために使用する他に、主催する各種セミナー、アンケートのご案内などをアンケート調査票やメールマガジン、ダイレクトメールなどをご案内することがあります。ご案内を希望されない場合は にチェックマークをご記入ください。 同意しない

お問合せ先

今だからこそセミナー 運営事務局

〒104-0061 東京都中央区銀座6-13-16 (株)ジェムコ日本経営 内

TEL:03-5565-4101 (受付時間/月~金 10:00~17:00) FAX:03-5565-4185

Web