

病院経営How Toセミナー

将来を見据えた病院経営とは

西日本シティ銀行合併5周年記念

主催：株式会社NCBリサーチ&コンサルティング・株式会社ジェムコ日本経営

「これからの環境を乗り切るための病院経営」

外部環境の変化と顧客ニーズに対応した収益力の強化と今後の生き残りの施策

日時：平成21年11月26日(木) 13:30~17:00
(13:00 受付開始)

会場：NCBリサーチ&コンサルティング (博多座・西銀ビル13F)

定員：30名
申込順受付。
定員になり次第締め切ります。

聴講無料

ぜひ、ご参加ください

事前の申込が必要です

これだ!!

大きな環境変化に対応する! 過去の延長ではない改善・改革のヒントがここに!

講師

(株)ジェムコ日本経営
コンサルティングマネージャー
加藤 俊也



講師

(株)ジェムコ日本経営
経営コンサルタント
林 雄一郎



医療経営を取り巻く環境は、年々厳しさを増しております。こうした大きな環境の変化に、過去の延長による対応では通用しなくなっております。そこで今回のセミナーでは、最近の業界動向からみた、今後の病院の方向性をお伝えするとともに民間企業の再生・改善を41年間実施してきたノウハウを医療機関にフィードバックしたコンサルティング事例を交えながらお話させていただきます。

これからの環境を乗り切るための病院経営」セミナー概要

【講師】 (株)ジェムコ日本経営 コンサルティングマネージャー 加藤 俊也
社団法人日本医療経営コンサルタント協会認定医療経営コンサルタント



職務経歴

大手総合医療サービス会社にて、受託臨床検査の営業に従事。その後販売促進のリーダーとして活動する。病院内検査部門のアウトソーシング・自主運営支援などの企画・立案・提案・構築、また営業員教育に尽力。またコンサルタントとして、リスク分析、バランススコアカード導入、TQM導入の実績を持つ。その後経営企画室において、子会社経営統合各種施策の立案・推進管理のマネジメントに従事する。後にジェムコ日本経営に入社。

(株)ジェムコ日本経営 経営コンサルタント 林 雄一郎



経営学修士 マーケティング・サービスマネジメント専攻

職務経歴

総合電機メーカーの事業カンパニー営業企画、経営企画職を経て、ジェムコ日本経営に入社。ジェムコ日本経営では企業と病院に対する経営全般のコンサルティングに従事。病院では主に経営戦略策定支援、地域連携強化支援、健診センター・デイケアの集患戦略、患者満足度向上支援を中心にコンサルティングを行っている。

【セミナーの対象】 病院経営層(院長・理事長・事務長など)

【セミナーの背景】

- 医療経営を取り巻く環境は、年々厳しさを増しております。世界にも類を見ない高齢化社会の到来が確実な我が国にとって、重い医療費負担が予想されます。その為、国は医療費の総枠削減の為、様々な施策を打ち出しております(療養病床再編、DPC導入、予防医療推奨等)。
- こうした大きな環境の変化に対応するには、過去の延長による対応ではなく、自らマクロ環境、周辺動向の変化を読み取り、積極的に対応していく必要があります。またムダ、ムラ、代替可能なものを見極め、聖域なく発想を行い、収益構造を変えていく必要もあります。そのためには不確実な中でも的確な判断が可能な数値データの整備とそれを活用し、実行計画をたて、やりきることが必要です。

【セミナーの目的】

行政動向及び診療報酬改定や、利用者の立場に立った「患者の視点」など外的要因や、医師・看護師等の人材不足や設備投資・資金計画等の内的要因を踏まえながら、今後の病院経営の考え方について、「戦略」「収益力」「業態変換」についてコンサルティング事例を交えて説明を行い病院経営方針、並びに収益向上に繋げる。

【カリキュラム】

1. 最近の行政動向と診療報酬改定の行方
2. 多くの病院が抱える問題点と課題
～最近のコンサルティング現場から見える病院が抱える問題点・課題とは?～
・医療機関経営者からの最近多く寄せられる相談
◇「運営」から「経営」へ ◇赤字から脱却できない医療機関の特徴
・なぜ患者を集められないか?
◇病院経営におけるマーケティングとは? ◇患者満足度向上がなぜ重要なのか?
3. 外部環境と顧客ニーズに対応した収益力の強化と今後の生き残りの施策
～戦略・企業再生・改善を活かした医療コンサルティング事例紹介～
・競争戦略から共存戦略へ
・総合的な収益力の強化への道筋
・今後の業態変更の考え方
・真に効果をうみだす患者満足度調査とは?
・集患・病院イメージアップの為にコミュニケーション戦略とは?
・病院建設コストダウン

会場

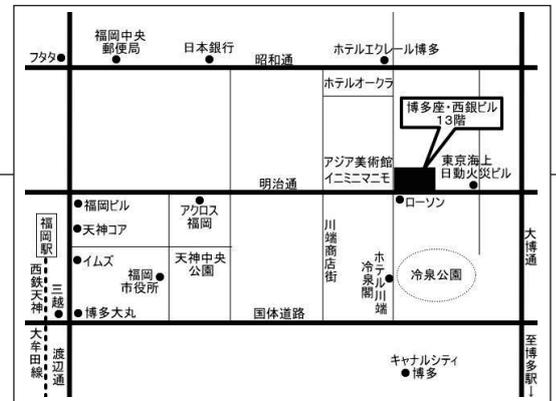
福岡県福岡市博多区下川端町2番1号博多座・西銀ビル13階 セミナー室
TEL.092-282-2662

アクセス

福岡市営地下鉄 地下鉄空港線「中洲川端」駅 川端口の改札を出て右手7番出口
地下もしくは1階のエレベータホールから13階へお上がりください。

【所要時間】

福岡空港から地下鉄で10分、車で20分 / JR博多駅から地下鉄で5分 / 西鉄福岡駅(天神)から地下鉄で2分



セミナー申込書

FAX : 092-473-8053

聴講者数に定員がございます。お申込順、定員になり次第締め切らせていただきます。お早めにお申し込み下さい。

病院経営How Toセミナー

「これからの環境を乗り切るための病院経営」 11月26日(木) 13:30~17:00

申込締切
11月20日(金)

病院経営How Toセミナー 運営事務局宛

申込日 年 月 日

申込窓口	病院・団体名(ふりがな)		
	住所 〒		
	部署 / 役職	氏名	
	電話	FAX	E-mail
受講者	部署 / 役職	氏名	
	電話	FAX	E-mail
	部署 / 役職	氏名	
	電話	FAX	E-mail

<個人情報の取り扱いについて>

ご記入いただいた個人情報については、(株)NCBリサーチ&コンサルティング及び(株)ジェムコ日本経営が責任を持って管理し、第三者へ開示することはありません。あらかじめ同意いただいた方に対して、申し込みたいサービスの提供のために使用する他に、主催する各種セミナー、アンケートのご案内などをアンケート調査票やメールマガジン、ダイレクトメールなどをご案内することがあります。ご案内を希望されない場合は□にチェックマークをご記入ください。 □ 同意しない

お申し込み お問合せ先	病院経営How Toセミナー 運営事務局		
	〒821-0011 福岡市博多区博多駅前1-15-12 藤田ビル (株)ジェムコ日本経営内 TEL:092-474-1557 (受付時間/月～金 10:00～17:00) FAX:092-473-8053 E-mail:imakoso@jemco.jp Web		